



Javier Yofre

AGENTE DE PROPAGANDA MÉDICA

CONTACTO



1144341850



yofrejavieri@gmail.com



Movilidad propia



Javieryofre

HABILIDADES

- Comunicación técnico-comercial
- Relacionamiento con profesionales de la salud
- Gestión comercial y negociación
- Presentación técnica de productos
- Desarrollo y gestión de relaciones
- Orientación a resultados
- Inglés avanzado

EDUCACIÓN

- Agente de propaganda médica.
Universidad Abierta Interamericana (U.A.I) 2025
- Tecnicatura superior en comercio internacional y aduanas (Instituto de formación técnica superior N6) 2015-2020
- Curso de especialización en negocios con China - UBA
- IGSE (Cambridge)
- First certificate exam (Cambridge)

ACERCA DE MÍ

Agente de Propaganda Médica con matrícula vigente y experiencia profesional en la industria farmacéutica y de investigación clínica. Trayectoria en gestión comercial de medicamentos e insumos médicos, relacionamiento con profesionales de la salud, médicos investigadores, CROs y laboratorios. Experiencia en comunicación técnica, negociación y gestión de relaciones, con marcada orientación comercial y a resultados.

EXPERIENCIA LABORAL

● Representante Comercial – Insumos y Medicamentos para Estudios Clínicos

PRA Health Sciences/ICON 06/21 - 08/24

- Gestioné comercialmente medicamentos e insumos médicos destinados a estudios clínicos, coordinando con laboratorios patrocinadores, médicos investigadores, centros de investigación y CROs a nivel local e internacional.
- Desarrollé y mantuve relaciones con profesionales de la salud y stakeholders de la industria farmacéutica, actuando como referente técnico-comercial durante los estudios.
- Presenté y comuniqué información técnica de productos a profesionales de la salud, asegurando el cumplimiento de protocolos y requerimientos específicos.
- Elaboré presupuestos y realicé seguimiento comercial y operativo de los proyectos, asegurando el cumplimiento de los objetivos acordados.
- Resolví consultas y necesidades de investigadores y centros, brindando soporte personalizado y fortaleciendo la relación con los clientes.

● Comprador Sr – Área Farma (Bristol-Myers Squibb)

SDI International/Bristol Myers Squibb 09/24 - 03/25

- Gestioné procesos de compras de servicios para la industria farmacéutica, incluyendo RFx, análisis de propuestas y negociaciones contractuales.
- Coordiné requerimientos con equipos internos y proveedores, asegurando cumplimiento de necesidades comerciales y operativas.
- Trabajé en un entorno farmacéutico multinacional y altamente regulado, coordinando requerimientos con diferentes stakeholders internos y externos.

● Comprador Sr

Gilera Motors 04/25 - Actualidad

- Gestión integral de compras internacionales de motocicletas (IKD y CBU).
- Emisión, seguimiento y activación de órdenes de compra a proveedores internacionales. Abastecimiento de repuestos críticos para Supply, Calidad y After-Sales.
- Gestión de órdenes de compra locales y compras no productivas.
- Coordinación con áreas internas para asegurar continuidad operativa y cumplimiento de plazos.