



María Constanza Perez

AGENTE DE PROPAGANDA MEDICA

Visitadora médica con 8 años de experiencia en la industria y atención a clientes en el área médica. Tengo facilidad para las ventas y relaciones sociales. Soy atenta, proactiva y perseverante; me gusta trabajar en equipo, por objetivos y superarme cada día. Cuento con licencia de conducir

➤ CONTACTO

Cel.: +54 9 11 69174550

Mail: mariaconstanzaperez11@hotmail.com.ar
,CABA

➤ EDUCACIÓN

Universidad Abierta Interamericana

Agente de propaganda médica
Graduada 2015

Matricula APM – 34230917

Matricula (Prov. Bs. As.): 150178

Colegio Beata Imelda

Bachiller con orientacion comercial
2006

➤ CURSOS | IDIOMAS

Idioma Inglés

Nivel Oral : Intermedio

Nivel Escrito: Intermedio

➤ DATOS ADICIONALES

Jugadora federada de hockey sobre césped
Capitana del Club Arquitectura

Estudio de arte dramático -
Teatro Escuela de Ariel Staltari

➤ EXPERIENCIA LABORAL

Agente de propaganda médica

Boston Scientific

Febrero 2024 - Junio 2026

- Unidad de negocio: Cardiología Intervencionista
- Visita a profesionales e instituciones de hemodinamia
- Venta de insumos y dispositivos específicos.
Zonas de trabajo: CABA y GBA
- Capacitación a médicos en el país sobre tratamiento de calcio coronario e imágenes intravasculares.
- Organización y ejecución de actividades educativas teóricas y prácticas orientadas a la actualización médica.
- Asesoramiento clínico para la incorporación de nuevas tecnologías en procedimientos intervencionistas.
- Desarrollo de relaciones profesionales con referentes médicos e instituciones de salud a nivel nacional.

Agente de propaganda médica

Centro médico Deragopyan

Febrero 2018 - Febrero 2024

- Programación y planificación de visitas médicas.
- Conocimiento del servicio que se promociona.
- Seguimiento y ampliación de cartera de clientes. (200 médicos visitados mensualmente)
- Especialidades trabajadas : Traumatología, Cardiología, Clínica médica, Ginecología, Otorrinolaringología.
- Trabajo en equipo por objetivos comunes.

Coordinadora de ventas

Brandel

Febrero 2010 - Enero 2018

- Coordinación y seguimiento de 100 vendedoras.
- Asesoramiento en financiación y venta.
- Manejo de agenda.
- Planificación de objetivos y premios.
- 10 personas a cargo.
- Atención al Cliente.
- Búsquedas laborales, selección y entrevistas.
- Seguimiento de clientes morosos.