

ELISABETH VANESA HERRERA

Agente de Propaganda Médica



PERFIL

Soy una profesional resolutiva, empática y orientada al logro de resultados. Cuento con capacidad para el trabajo en equipo, la negociación y la comunicación asertiva. Además, me destaco por mi facilidad para la gestión del tiempo. Si bien cuento con amplia experiencia en el sector de Ventas en empresas de diferentes rubros, mi objetivo laboral actual consiste en asumir un nuevo rol directamente ligado a mi formación como Agente de Propaganda Médica. Tengo gran interés por aplicar y potenciar mis habilidades en promoción de productos farmacéuticos, médicos y/o de laboratorio para darle continuidad a mi desarrollo tanto a nivel personal como profesional.

DATOS PERSONALES

- Fecha de nacimiento: 17/04/1982.
- Ciudad: San Martín - Buenos Aires.

DATOS DE CONTACTO

- Celular: +54 9 11 2636-8524.
- Mail: vaneherrer15@gmail.com

LINKEDIN

www.linkedin.com/in/herreraelisabethejecutivocomercial

IDIOMAS

- Español: Nativo.
- Inglés: Nivel avanzado.
- Portugués: Nivel avanzado.

FORMACIÓN ACADÉMICA

Agente de Propaganda Médica

Escuela Argentina de Negocios

- Finalizado. Año 2017.
- Habilidades adquiridas: Desarrollo de visitas a consultorios, clínicas y hospitales. Asesoramiento sobre beneficios y contraindicaciones de productos médicos. Entrega de muestras médicas y material promocional. Conocimientos sobre avances científicos y productos de la competencia. Obtención de feedback del mercado y de los profesionales visitados. Determinación de objetivos comerciales. Desarrollo de estrategias de marketing del laboratorio.

EXPERIENCIA LABORAL

DIM Radiología Dental -2025

APM- Año 2025 a la actualidad.

Gestión de ventas institucionales y licitaciones en el sector de salud. Promoción y posicionamiento de servicios en consultorios e instituciones. Convenios y negociación de condiciones comerciales.

ROTOPLAS

Ejecutivo comercial - Años 2017 a 2024.

Venta consultiva por objetivos y asociadas a cross selling, sell in, sell out, fore cast y go to market. Desarrollo de la cartera de clientes asignada. Análisis de KPI. Negociación de presupuestos. Dictado de charlas técnicas. Participación en exposiciones. Realización de giras por CABA y Zona Norte.

BIOGENESIS BAGO

Analista de Marketing - Años 2012 a 2017.

Organización de eventos y de charlas sobre productos y remates. Gestión y control de stock. Abastecimiento de insumos. Elaboración de folletería, material POP y vestido de PDV. Asistencia las áreas Comercial y de Ventas.

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

- Comercialización Internacional - Instituto Aduanero - En curso. Año de inicio: 2022.
- Master class medicamentos oncológicos-2025
- APM Extreme training - Pharma Insight Consulting - Año 2017.
- Curso de Inglés - Universidad Tecnológica Nacional - Años 2006 a 2009.

INFORMÁTICA

- Microsoft Teams: Nivel avanzado.
- Word: Nivel avanzado.
- Outlook: Nivel avanzado.
- Excel: Nivel intermedio.
- Google Workspace: Nivel intermedio.
- Redes Sociales: Nivel intermedio.
- CRM ZOHO: Nivel intermedio.
- PowerPoint: Nivel intermedio.

De mi mayor consideración:

Mi nombre es **Elisabeth Vanesa Herrera**. Tengo 43 años y vivo en la localidad de San Martín, provincia de Buenos Aires (Argentina).

Me considero una persona resolutiva, empática y orientada al logro de resultados. Cuento con capacidad para el trabajo en equipo, la negociación y la comunicación asertiva. Además, me destaco por mi facilidad para la gestión del tiempo.

Soy **Agente de Propaganda Médica** graduada de la Escuela Argentina de Negocios en el año 2017. En mi formación, adquirí amplias habilidades relativas al desarrollo de visitas a consultorios, clínicas y hospitales, el asesoramiento sobre beneficios y contraindicaciones de productos médicos, la entrega de muestras médicas y material promocional, la determinación de objetivos comerciales y el desarrollo de estrategias de marketing del laboratorio.

A su vez, a lo largo de mi trayectoria me desempeñé en puestos directamente vinculados a las **Ventas** en diferentes rubros. Dentro de las principales tareas que ejecuté en dichos roles, puedo destacar la venta consultiva por objetivos y asociadas a cross selling, sell in, sell out, fore cast y go to market, el desarrollo de la cartera de clientes asignada, el análisis de KPI, la negociación de presupuestos, la participación en exposiciones y la asistencia permanente a las áreas Comerciales y de Ventas.

En la actualidad, mi objetivo laboral consiste en asumir un nuevo rol como **Agente de Propaganda Médica**. Tengo gran interés por aplicar y potenciar mis habilidades en *promoción de productos farmacéuticos, médicos y/o de laboratorio* y, de esa manera, darle continuidad a mi desarrollo tanto a nivel personal como profesional.

Es por ello que junto con esta Carta de Presentación adjunto mi **CV** ya que tengo mucho entusiasmo e ilusión en formar parte de su equipo de trabajo. Quedo a entera disposición a los fines de concretar una entrevista que me permita demostrar el gran valor que puedo aportar a su organización.

Desde ya muchas gracias.

Saludos cordiales.

ELISABETH VANESA HERRERA

Agente de Propaganda Médica