



NOELIA A. RICHARD

OBJETIVO LABORAL

Desarrollarme en una compañía que me permita aplicar mi experiencia, agregar valor y adquirir nuevos conocimientos, respondiendo con el logro de resultados en forma dinámica y profesional.

CONTACTO

DIRECCION:
PEDRO LOZANO 5229 –DTO 6
VILLA DEVOTO – CABA

TELEFONOS:
Particular: 4880-3315
Celular: 11-5017-9124

CORREO ELECTRÓNICO:
noe1977@gmail.com

CUIL: 27-26364102-2
Fecha de Nac.: 9-12-1977

Linkedin:
<https://www.linkedin.com/in/noelia-richard-2aa16b69/>

EDUCACIÓN

UTN (Universidad Tecnológica Argentina)

2015 – 2016

Título: TECNICO SUPERIOR EN SEGURIDAD URBANA Y PORTUARIA

E.T. N° 16 "España"

1995 – 1997

Título: TECNICA OPTICA – CONTACTOLOGA (Graduado Secundario)

EXPERIENCIA LABORAL

BBRAUN MEDICAL – Insumos médicos

Tenders Sr Analyst

07-2023 –ACTUALMENTE

Generar cotizaciones a clientes privados e instituciones de salud por plataforma BIONEXO

Confección de presupuestos, solicitados por comerciales, de instituciones de salud, mediante sistema CRM (Salesforce)

Utilización de los portales, BAC (GCBA) – PBAC / Web Mail (PCIA BS AS) – COMPR AR (Nación) – Provincias del Interior.

Análisis de pliegos y recabar los requisitos documentales exigidos por el mismo con las distintas áreas involucradas.

Validar la existencia de stock para el cumplimiento de las entregas.

Confeccionar oferta económica y la información de soporte para el armado.

Realizar el seguimiento de los resultados de las licitaciones, recopilando la información, para registro en la base de datos (comparativa).

Realizar la carga de pedidos de licitaciones en sistema de gestión (SAP)

Solicitud, seguimiento y restitución de Pólizas de Caución.

BIOFACTOR SA – Lab. Farmacéutico

Analista Comercial.

11-2022 –06-2023

Elaboración de cotizaciones a clientes privados e instituciones de salud por plataformas BIONEXO – PORTADA SALUD (Santa Fe)

Proceso de pedidos en sistema de gestión y facturación

Actualización y envío de listas de precios a los clientes

Actualización de PVP en Kairos y Alfa Beta

Análisis de pliegos de Licitaciones

Seguimiento y validación de stock disponible, en contacto diario con las áreas involucradas, para cumplimiento de la Orden de Compra

Realizar el seguimiento de los resultados de las licitaciones,

recopilando la información, para registro en la base de datos.

PERFIL

Soy por naturaleza exacta, precisa y detallista, me siento cómoda cuando estoy trabajando dentro de pautas claras en situaciones bien definidas, diplomática por naturaleza e intentaré evitar situaciones antagónicas, conflictos interpersonales y la confrontación, soy exigente en lo que respecta al apego a las normas y a la calidad. Me motivo por el sentido del deber y la responsabilidad. Seré eficaz al analizar rápidamente y en detalle gran cantidad de datos, documentos, contratos y procesos.

AP-BIOTECH SRL. Insumos Diagnostico Responsable de Licitaciones

05-2021 –10-2022

Análisis de pliegos y recabar los requisitos documentales exigidos por el pliego con las distintas áreas involucradas.
Preparar cotizaciones y la información de soporte para el armado de la oferta.

Utilización de los portales, BAC (GCBA) – PBAC / Web Mail (PCIA BS AS) – COMPR AR (Nación) – BIONEXO - Provincias del Interior.

Documentación correspondiente a los registros de Proveedores de C.A.B.A., Provincia de Bs. As. y Provincias del Interior.

Realizar el seguimiento de los resultados de las licitaciones, y carga de comparativa de precios.

Solicitud, seguimiento y restitución de Pólizas de Caución

LABORATORIOS IMA SAIC

Analista de Licitaciones

05-2018 –04-2021

DROGUERIA ZBC SRL

Analista de Licitaciones y Cotizaciones

07-2017 –04-2018

SEISEME SA SA Insumos Médicos descartables

Analista de Licitaciones y cotizaciones

12/2015 –12/2016

LABORATORIO LKM SA

Analista de Licitaciones – Asistente de Marketing Líneas Oncología y Hematología

02/2011 -10/2015

LABORATORIOS PHOENIX SAIC

Responsable de Licitaciones

01/2010 –01/2011

GADOR SA

Auxiliar administración de ventas y licitaciones

01/2009 –12/2009

CONOCIMIENTOS

- Tango Gestión, módulos de compras, ventas, contable, liquidación de sueldos. SEC
- SAP, módulos stock (consulta de existencia), ventas (generación de presupuestos y carga de pedidos)- Intermedio.
- Office, Word, Excel, Power Point, Internet, Outlook - Avanzado
- CRM – Salesforce - Principiante

REFERENCIAS

-Carlos Vejo – Gte. de línea Hematología e Infectología Lab. LKM S.A.
Celular: 15-6766-8761

-Natalia Arias – Encargada de Licitaciones Gador SA
Teléfono: 4858-9000

- Fabián Bavarese - Gte Comercial – Droguería Stone Fly Salud Cel 15-2237-5508

- Matias Maier – Manager Alto costo Oncología – Teva