



MARIANO OSS

AGENTE DE PROPAGANDA MÉDICA - KAM

1165256116

marianooss98@gmail.com

Gallo 1435, Caba, 1425, Argentina

ENLACES

Linkedin:

<https://www.linkedin.com/in/mariano-oss-8b688611b/>

-oss-8b688611b/

DATOS PERSONALES

Fecha de nacimiento

19/12/1985

Nacionalidad

Argentino

Estado Civil

Soltero

HABILIDADES

Perfil Orientado Al Detalle

Gestión De Cuentas Clave

Comunicación Efectiva

Planificación Estratégica

SOBRE MÍ

Visitador Médico, actualmente Key Account Manager en Laboratorio de Analisis Clinicos de alta complejidad Diagnóstico Maipú - DASA, altamente enfocado en la gestión de cuentas clave (KAM) con un historial exitoso de desarrollo de relaciones sólidas y aumento de ventas. Demostrada capacidad para liderar proyectos y estrategias de ventas, así como para comprender las necesidades de los clientes y adaptar las estrategias de marketing. Desarrollo interior país zonas NOA, NORTE, PATAGONIA. Logrando relaciones comerciales con Red BASA, red de sanatorios y centros de salud con presencia nacional. Union Personal, desarrollo de relación comercial de siete sanatorios y centros de salud. Administrador de cuenta de Techint - Ternium. Logrando excelentes vínculos comprobables con el cliente. Prospectando Actualmente Sanatorio Colegiales, Sanatorio Sagrado Corazon (OSECAC) y Sanatorio Sagrada Familia.

EXPERIENCIA LABORAL

KEY ACCOUNT MANAGER

DIAGNÓSTICO MAIPÚ- DASA ARGENTINA | CAPITAL FEDERAL
AGO. 2022 - ACTUALIDAD

Búsqueda continua de nuevos clientes potenciales.

Capacitación y gestión de nuevos clientes.

Comercialización, armado y presentación de presupuestos y ofertas comerciales de los productos y servicios del laboratorio.

Planificación de visitas comerciales Laboratorios, Sanatorios, Clínicas y Centros de Salud.

Fidelización de relaciones comerciales con visión a largo plazo

Reporte y comunicación de información recibida por los clientes de respecto del servicio brindado, involucrando a las áreas y proponer mejoras en el servicio al cliente.

Responsable Desarrollo interior.

Analista Comercial. Analisis de informacion de derivación.

KAM - Responsable de cuenta.

Administrador de contratos. Operativos y manejo de desvíos.

EJECUTIVO DE VENTAS

VETERINARIA PERGAMINO NORTE | CABA
MAY. 2017 - MAY. 2022

Atención al cliente. Asesoramiento y venta de productos veterinarios. Pago a proveedores.

Encargado de logística (control de stock) y reparto de mercadería.

EJECUTIVO DE VENTAS APM

PLASMA RF | CABA
SEP. 2018 - MAY. 2020

Visita médica a consultorios y centros de dermoestética.

Promoción y venta de servicio de Plasma rico en plaquetas (PRP).

Resolución De Problemas



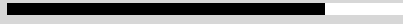
Negociación



Empatía



Análisis De Datos



Trabajo En Equipo



Adaptabilidad



IDIOMAS

Ingles



PERMISO DE CONDUCIR

Categoría del permiso de conducir

Profesional D1

Implementación de nuevos canales de venta digitales.
Desarrollo de nuevo segmento de clientes.

EDUCACIÓN

PHARMA INSIGHT | CABA
2018

APM SALES TRAINING. (PSQ – CRD)

CURSO

CETAE | CABA
2020

Auxiliar de Farmacia

TERCIARIO

UNIVERSIDAD FAVALORO. | CABA
2016

Agente de Propaganda Médica - APM. Matriculado en Ciudad de Buenos Aires y Provincia de Buenos Aires.

PHARMA INSIGHT | CABA
2017

APM Extreme Training.