



# FORESI MARIA SOFIA


## AGENTE DE PROPAGANDA MEDICA


### SOBRE MI


TÉCNICA SUPERIOR EN AGENTE DE PROPAGANDA MÉDICA. MAS DE 10 AÑOS DE EXPERIENCIA EN EL RUBRO SALUD.. GESTIÓN EN ÁREAS DE ADMINISTRACIÓN DE VENTAS Y RESPONSABLE DE SECTOR ADMINISTRATIVO, FACTURACIÓN, AUDITORIA. CAPACIDAD Y DESARROLLO DE PENSAMIENTO ESTRATÉGICO, ACTITUD RESOLUTIVA, Y ORIENTADA AL LOGRO DE RESULTADOS. MI OBJETIVO ES FORMAR PARTE DE UNA COMPAÑÍA QUE PROMUEVA LA CARRERA PROFESIONAL Y FAVOREZCA EL CRECIMIENTO LABORAL. MI PROPÓSITO ES APORTAR, DESDE MI EXPERTISE, PROFESIONALISMO, COMPROMISO, NUEVAS IDEAS Y ACCIONES QUE ACOMPAÑEN EL DESARROLLO Y CRECIMIENTO DE LA COMPAÑÍA EN LA CUAL DESEMPEÑE MIS TAREAS

### EXPERIENCIA

### CONTACTO

 [LinkedIn | Foresi Maria S](#)

 [mariasofiaforesi@hotmail.com](mailto:mariasofiaforesi@hotmail.com)

 0351-153624460

 Disponibilidad para viajar

### PERFIL

Nacimiento: 20/05/1982

Localidad: Cordoba Capital

Nacionalidad: Argentina

### IDIOMA

Inglés Basico

### INFORMATICA

- Paquete Office
- Redes Sociales
- Paquete Google

### HABILIDADES

- Liderazgo
- Comunicación
- Organización
- Persuasión
- Trabajo en Equipo

### EDUCACIÓN

#### TÉCNICA EN AGENTE DE PROPAGANDA MÉDICA

Matricula : 6106

Instituto superior de agentes de propaganda médica

2018

#### 2023 - Act. • Ejecutiva de ventas

##### *Implantes RB S.R.L.*

- Visitas a traumatólogos , obras sociales y prepagas para promocionar, licitar y cotizar (Prótesis, Ortesis y material para CX traumatológicas).
- Informes de ventas, prospección y leads de potenciales ventas.
- Comparativas con la competencia.
- CRM.
- Presentación de legajos con previo pedido de fojas quirúrgicas para OS y cobro en las mismas.
- Elaboración de presupuestos


#### 2022-2023 • Vendedora Independiente

##### *Empleo Autónomo*


- Planes de salud (omit, prevención y Swiss Medical Group).
- Asesorar a potenciales Asociados sobre Planes de cobertura médica asistencial disponibles.
- Proceso de venta completo, desde la prospección hasta el ingreso del socio al padrón de asociados.
- Realización de visitas a potenciales clientes y generar contratos.
- Feedback con los asociados buscando la fidelización con la empresa.
- Cumplimiento del plan de venta. (Presentación de los mismos en GAP siendo el nexo entre las partes).



## CONTACTO

 [LinkedIn | Foresi Maria S](#)

 [mariasofiaforesi@hotmail.com](mailto:mariasofiaforesi@hotmail.com)

 0351-153624460

 Disponibilidad para viajar

## PERFIL

Nacimiento: 20/05/1982

Localidad: Cordoba Capital

Nacionalidad: Argentina

## IDIOMA

Inglés Basico

## INFORMATICA

- Paquete Office
- Redes Sociales
- Paquete Google

## HABILIDADES

- Liderazgo
- Comunicación
- Organización
- Persuasión
- Trabajo en Equipo

## EDUCACIÓN

### TÉCNICA EN AGENTE DE PROPAGANDA MÉDICA

Matricula : 6106

Instituto superior de agentes de propaganda médica

2018

## EXPERIENCIA

### 2021 - 2022 ● AGENTE DE PROPAGANDA MÉDICA

#### *Laboratorio Pablo Cassará*

- Especialista en línea vías respiratorias y pediátrica
- Planificación mensual de agenda de visitas a médicos
- Gestión de pedidos, promociones y ventas en farmacias de Córdoba e interior de la provincia
- Giras mensuales en localidades de la provincia de Córdoba
- Promoción y otorgamiento de becas a profesionales en congresos. Entrega de material POP y merchandising institucional a médicos y establecimientos farmacéuticos

### 2018 - 2020 ● GERENTE ADMINISTRATIVA

#### O.S.C.E.A.R.A. SALUD

- Administración de ventas
- Armado de legajos
- Carga de traspasos
- ABM de afiliados
- Escalas comisionales de ventas
- Auditorias médicas telefónicas y de campo
- Autorizaciones de prestaciones a afiliados y cobro de co-seguros según SSS
- Manejo de comercializadoras y comisionistas
- Venta de planes propios
- Licitaciones y compra de materiales para cirugías
- Coordinación de traslado de pacientes
- Gestión personal de clientes particulares
- Personas a cargo 3

### 2015 - 2017 ● RESPONSABLE DE CALIDAD Y POST-VENTA

#### *Providus*


- Codificación de solicitudes
- Alta y baja de asesores
- Armado de legajos
- Control de documentación
- Armado de contratos y escalas comisionales de agencias
- Control satelital de vehículos de la empresa
- Planillas de premios de asesores
- Envío de material promocional a diferentes puntos de venta y agencias de Argentina



## CONTACTO

 [LinkedIn | Foresi Maria S](#)

 [mariasofiaforesi@hotmail.com](mailto:mariasofiaforesi@hotmail.com)

 0351-153624460

 Disponibilidad para viajar

## PERFIL

Nacimiento: 20/05/1982

Localidad: Cordoba Capital

Nacionalidad: Argentina

## IDIOMA

Inglés Basico

## INFORMATICA

- Paquete Office
- Redes Sociales
- Paquete Google

## HABILIDADES

- Liderazgo
- Comunicación
- Organización
- Persuasión
- Trabajo en Equipo

## EDUCACIÓN

### TÉCNICA EN AGENTE DE PROPAGANDA MÉDICA

Matricula : 6106

Instituto superior de agentes de propaganda médica

2018

## EXPERIENCIA

### 2012 - 2015 • ADMINISTRACIÓN DE VENTAS Y MANEJO DE EQUIPOS DE VENTAS

GAP (*Gerenciadora de prepagas*)

(OMINT, GEA, MET Y CAMI SALUD)

- Alta, baja, modificación y armado de legajos.
- Atención telefónica a socios
- Scoring post - Venta.
- Tareas administrativas en general.
- Presentación formal de Traspasos
- Pedido y retiro de trípticos y fichas a obras sociales y prepaga para las ventas
- Gestión de rentabilidad y deuda (OMINT)
- Depósitos bancarios
- Pago a proveedores
- Presentación ante Auditoria Médica
- Legajos en obras sociales y prepagas.
- Presentación ante auditoría.
- Conducción de equipo de ventas (20 vendedores) y control para el cumplimiento de objetivos.
- Métricas de ventas, planillas de control y acompañamiento de la fuerza de ventas

### 2009 - 2010 • ADMINISTRATIVA DE VENTAS

O.S.D.E.P.Y.M

- Armado de legajos de vendedores de prepagas (OMINT, OSDE, SWISS MEDICAL)
- ABM de afiliados
- Traspasos de obra social y envíos a la SSS
- Reintegros, atención personal y telefónica a afiliados
- Licitaciones de presupuestos de material para cirugía , protesis , etc
- Pago a proveedores
- Reporte directo a la gerencia.