



FORESI MARIA SOFIA

AGENTE DE PROPAGANDA MEDICA

SOBRE MI

TÉCNICA SUPERIOR EN AGENTE DE PROPAGANDA MÉDICA. MAS DE 10 AÑOS DE EXPERIENCIA EN EL RUBRO SALUD.. GESTIÓN EN ÁREAS DE ADMINISTRACIÓN DE VENTAS Y RESPONSABLE DE SECTOR ADMINISTRATIVO, FACTURACIÓN, AUDITORIA. CAPACIDAD Y DESARROLLO DE PENSAMIENTO ESTRATÉGICO, ACTITUD RESOLUTIVA, Y ORIENTADA AL LOGRO DE RESULTADOS. MI OBJETIVO ES FORMAR PARTE DE UNA COMPAÑÍA QUE PROMUEVA LA CARRERA PROFESIONAL Y FAVOREZCA EL CRECIMIENTO LABORAL. MI PROPÓSITO ES APORTAR, DESDE MI EXPERTISE, PROFESIONALISMO, COMPROMISO, NUEVAS IDEAS Y ACCIONES QUE ACOMPAÑEN EL DESARROLLO Y CRECIMIENTO DE LA COMPAÑÍA EN LA CUAL DESEMPEÑE MIS TAREAS

EXPERIENCIA

CONTACTO

 [LinkedIn | Foresi Maria S](#)

 mariasofiaforesi@hotmail.com

 0351-153624460

 Disponibilidad para viajar

PERFIL

Nacimiento: 20/05/1982

Localidad: Cordoba Capital

Nacionalidad: Argentina

IDIOMA

Inglés Basico

INFORMATICA

- Paquete Office
- Redes Sociales
- Paquete Google

HABILIDADES

- Liderazgo
- Comunicación
- Organización
- Persuasión
- Trabajo en Equipo

EDUCACIÓN

TÉCNICA EN AGENTE DE PROPAGANDA MÉDICA

Matricula : 6106

Instituto superior de agentes de propaganda médica

2018

2023 - Act. • Ejecutiva de ventas

Implantes RB S.R.L.

- Visitas a traumatólogos , obras sociales y prepagas para promocionar, licitar y cotizar (Prótesis, Ortesis y material para CX traumatológicas).
- Informes de ventas, prospección y leads de potenciales ventas.
- Comparativas con la competencia.
- CRM.
- Presentación de legajos con previo pedido de fojas quirúrgicas para OS y cobro en las mismas.
- Elaboración de presupuestos

2022-2023 • Vendedora Independiente

Empleo Autónomo

- Planes de salud (omit, prevención y Swiss Medical Group).
- Asesorar a potenciales Asociados sobre Planes de cobertura médica asistencial disponibles.
- Proceso de venta completo, desde la prospección hasta el ingreso del socio al padrón de asociados.
- Realización de visitas a potenciales clientes y generar contratos.
- Feedback con los asociados buscando la fidelización con la empresa.
- Cumplimiento del plan de venta. (Presentación de los mismos en GAP siendo el nexo entre las partes).



CONTACTO

 [LinkedIn | Foresi Maria S](#)

 mariasofiaforesi@hotmail.com

 0351-153624460

 Disponibilidad para viajar

PERFIL

Nacimiento: 20/05/1982

Localidad: Cordoba Capital

Nacionalidad: Argentina

IDIOMA

Inglés Basico

INFORMATICA

- Paquete Office
- Redes Sociales
- Paquete Google

HABILIDADES

- Liderazgo
- Comunicación
- Organización
- Persuasión
- Trabajo en Equipo

EDUCACIÓN

TÉCNICA EN AGENTE DE PROPAGANDA MÉDICA

Matricula : 6106

Instituto superior de agentes de propaganda médica

2018

EXPERIENCIA

2021 - 2022 ● AGENTE DE PROPAGANDA MÉDICA

Laboratorio Pablo Cassará

- Especialista en línea vías respiratorias y pediátrica
- Planificación mensual de agenda de visitas a médicos
- Gestión de pedidos, promociones y ventas en farmacias de Córdoba e interior de la provincia
- Giras mensuales en localidades de la provincia de Córdoba
- Promoción y otorgamiento de becas a profesionales en congresos. Entrega de material POP y merchandising institucional a médicos y establecimientos farmacéuticos

2018 - 2020 ● GERENTE ADMINISTRATIVA

O.S.C.E.A.R.A. SALUD

- Administración de ventas
- Armado de legajos
- Carga de traspasos
- ABM de afiliados
- Escalas comisionales de ventas
- Auditorias médicas telefónicas y de campo
- Autorizaciones de prestaciones a afiliados y cobro de co-seguros según SSS
- Manejo de comercializadoras y comisionistas
- Venta de planes propios
- Licitaciones y compra de materiales para cirugías
- Coordinación de traslado de pacientes
- Gestión personal de clientes particulares
- Personas a cargo 3

2015 - 2017 ● RESPONSABLE DE CALIDAD Y POST-VENTA

Providus

- Codificación de solicitudes
- Alta y baja de asesores
- Armado de legajos
- Control de documentación
- Armado de contratos y escalas comisionales de agencias
- Control satelital de vehículos de la empresa
- Planillas de premios de asesores
- Envío de material promocional a diferentes puntos de venta y agencias de Argentina



CONTACTO

 [LinkedIn | Foresi Maria S](#)

 mariasofiaforesi@hotmail.com

 0351-153624460

 Disponibilidad para viajar

PERFIL

Nacimiento: 20/05/1982

Localidad: Cordoba Capital

Nacionalidad: Argentina

IDIOMA

Inglés Basico

INFORMATICA

- Paquete Office
- Redes Sociales
- Paquete Google

HABILIDADES

- Liderazgo
- Comunicación
- Organización
- Persuasión
- Trabajo en Equipo

EDUCACIÓN

TÉCNICA EN AGENTE DE PROPAGANDA MÉDICA

Matricula : 6106

Instituto superior de agentes de propaganda médica

2018

EXPERIENCIA

2012 - 2015 • ADMINISTRACIÓN DE VENTAS Y MANEJO DE EQUIPOS DE VENTAS

GAP (Gerenciadora de prepagas)

(OMINT, GEA, MET Y CAMI SALUD)

- Alta, baja, modificación y armado de legajos.
- Atención telefónica a socios
- Scoring post - Venta.
- Tareas administrativas en general.
- Presentación formal de Traspasos
- Pedido y retiro de trípticos y fichas a obras sociales y prepaga para las ventas
- Gestión de rentabilidad y deuda (OMINT)
- Depósitos bancarios
- Pago a proveedores
- Presentación ante Auditoria Médica
- Legajos en obras sociales y prepagas.
- Presentación ante auditoría.
- Conducción de equipo de ventas (20 vendedores) y control para el cumplimiento de objetivos.
- Métricas de ventas, planillas de control y acompañamiento de la fuerza de ventas

2009 - 2010 • ADMINISTRATIVA DE VENTAS

O.S.D.E.P.Y.M

- Armado de legajos de vendedores de prepagas (OMINT, OSDE, SWISS MEDICAL)
- ABM de afiliados
- Traspasos de obra social y envíos a la SSS
- Reintegros, atención personal y telefónica a afiliados
- Licitaciones de presupuestos de material para cirugía , protesis , etc
- Pago a proveedores
- Reporte directo a la gerencia.